

Investor Briefing

2023년 3분기 실적

2023. 11. 8.



SK telecom

Disclaimer

본 자료는 SK텔레콤(주)(이하 “회사”) 및 그 자회사들의 재정 상황, 운영·영업성과 및 회사 경영진의 계획·목표와 관련된 향후 전망을 포함하고 있습니다. 그러한 향후 전망은 회사의 실제 성과에 영향을 줄 수 있는 알려지지 않은 위험과 불확실성, 그리고 다른 요인들에 의해 변경될 수 있습니다.

회사는 본 자료에 포함된 정보의 정확성과 완벽성에 대해서 암묵적 또는 명시적으로 보장할 수 없으며, 본 자료에 서술된 내용은 과거 또는 미래에 대한 약속이나 진술로 간주될 수 없습니다.

따라서, 본 자료는 투자자들의 투자 결과에 대하여 어떠한 법적인 목적으로 사용되어서는 안되며, 회사는 본 자료에서 제공되는 정보에 의거하여 발생하는 투자 결과에 대해 어떠한 책임이나 손해 또는 피해를 지지 않음을 알려드립니다.

본 자료는 작성일 현재 시점의 정보에 기초하여 작성된 것이며, 회사는 향후 변경되는 새로운 정보나 미래의 사건에 대해 공개적으로 현행화 할 책임이 없습니다.

또한 본 자료는 외부감사인의 회계 감사가 완료되지 않은 상태에서 K-IFRS 기준으로 작성된 회사의 추정 재무실적 및 영업성과에 대한 내용을 포함하고 있고, 내용 중 일부는 회계 감사 과정에서 변경될 수 있습니다.

3Q23 Financial Results

Business Highlights

Road to Global AI Company

Shareholder Return

Appendix



3Q23 Financial Results

연결 실적

SKT 이동통신 매출 및 SKB B2B 매출 성장세에 힘입어 전년 동기 대비 성장 추세 지속

연결 손익계산서

(십억 원)	3Q23	3Q22	YoY	2Q23	QoQ
매출	4,403	4,343	1.4%	4,306	2.2%
- SKT	3,148	3,123	0.8%	3,119	0.9%
- SKB	1,069	1,044	2.4%	1,068	0.1%
영업비용	3,905	3,878	0.7%	3,843	1.6%
영업이익	498	466	7.0%	463	7.5%
- SKT	407	389	4.7%	379	7.4%
- SKB	83	80	4.4%	83	0.6%
순이익	308	246	25.5%	348	△11.4%
EBITDA	1,426	1,399	1.9%	1,412	1.0%
CAPEX	448	458	△2.2%	826	△45.8%

● 연결 매출은 4.4조 원으로 YoY 1.4% 증가

- 로밍 등 SKT 이동통신 매출 증가 및 SKB 데이터센터 가동률 상승에 따른 B2B 매출 증가 영향
- 전분기 대비로는 1) MVNO 시장 정상화에 따른 SKT 매출 증가 및 2) 신규 단말 출시에 따른 PS&M 매출 회복으로 2.2% 증가

● 연결 영업이익은 4,980억 원으로 YoY 7.0% 증가

- SKT 및 SKB의 매출 성장 및 비용 효율화에 따른 이익률 증가
- 전분기 대비로는 단말기 매출 회복에 따른 PS&M 적자폭 감소 및 비용 효율화를 통한 SK스토아 흑자전환 영향으로 7.5% 증가

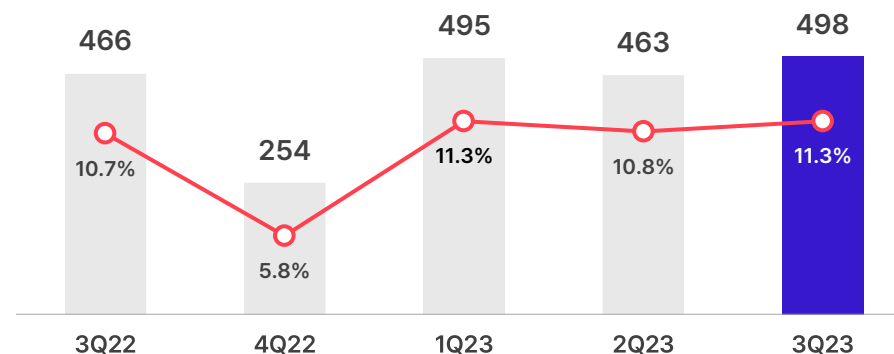
● 연결 순이익은 3,082억 원으로 YoY 25.5% 증가

- 전분기 대비로는 Joby 투자에 따른 영업외이익 기저효과로 11.4% 감소

주요 지표 추이

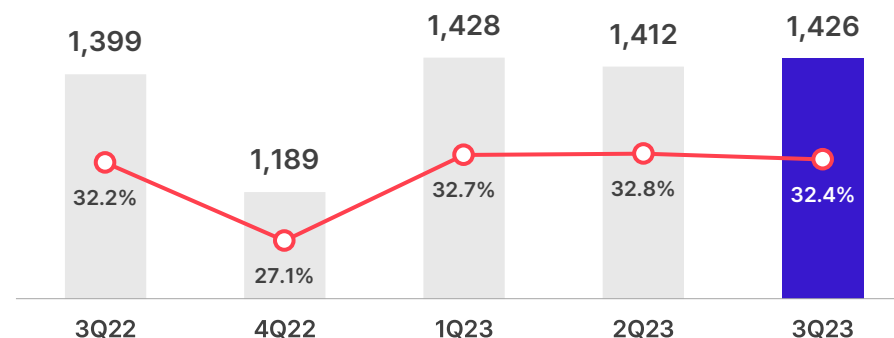
OP & margin

(십억 원)



EBITDA & margin

(십억 원)



3Q23 Financial Results

별도 실적

견조한 매출과 주요 비용의 하향 안정화 추세를 유지하며 안정적인 수익성 지속

별도 손익계산서

(십억 원)	3Q23	3Q22	YoY	2Q23	QoQ
매출	3,148	3,123	0.8%	3,119	0.9%
- 이동통신매출	2,654	2,625	1.1%	2,618	1.4%
- 기타	494	497	△0.6%	501	△1.4%
영업비용	2,741	2,734	0.3%	2,740	0.0%
- 마케팅비용	749	762	△1.7%	754	△0.7%
- 감가상각비 ¹⁾	703	705	△0.4%	716	△1.8%
영업이익	407	389	4.7%	379	7.4%
순이익	250	305	△17.9%	273	△8.2%
EBITDA	1,110	1,094	1.4%	1,095	1.3%

1) 경상연구개발비 중 R&D관련 감가상각비포함

● 별도 매출은 3.15조 원으로 YoY 0.8% 증가

- 5G 가입자 기반의 견조한 매출과 로밍 성장세 지속
- 전분기 일회성 MVNO 경쟁 대응 요인 회복

● 별도 영업이익은 4,071억 원으로 YoY 4.7% 증가

- 마케팅비용과 감가상각비의 하향안정화 기조 지속

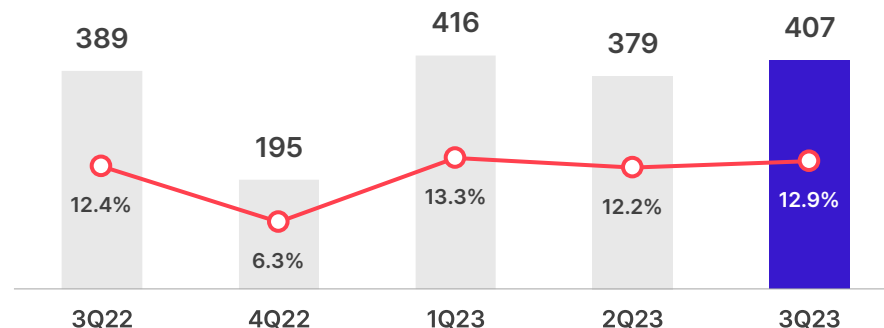
● 별도 순이익은 2,504억 원으로 YoY 17.9% 감소

- 전년 동기 하나카드 지분 매각, 전분기 Joby 투자 이익 등의 기저효과

주요 지표 추이

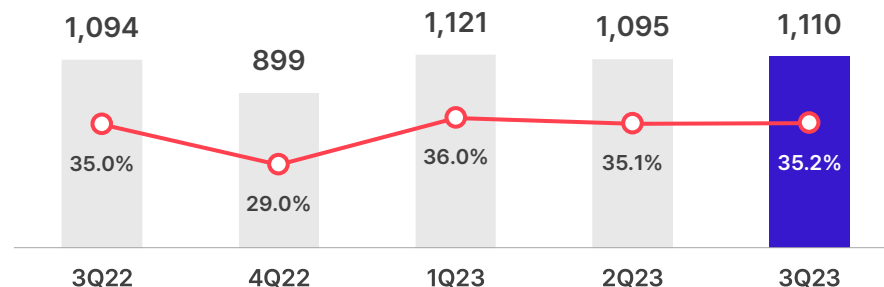
OP & margin

(십억 원)



EBITDA & margin

(십억 원)



3Q23 Financial Results

SK브로드밴드

데이터센터 중심의 B2B 성장세에 더해 B2C 고ARPU 가입자 성장이 이어지며 전년 대비 매출 및 이익 동반 성장

연결 손익계산서

(십억 원)	3Q23	3Q22	YoY	2Q23	QoQ
매출	1,069	1,044	2.4%	1,068	0.1%
- 유료방송	479	477	0.4%	474	1.0%
- 유선통신	268	259	3.3%	265	1.0%
- B2B사업	322	308	4.7%	329	△2.0%
영업비용	986	965	2.2%	986	0.0%
영업이익	83	80	4.4%	83	0.6%
순이익	58	55	4.4%	58	△0.5%
EBITDA	322	320	0.6%	323	△0.3%

SKB 연결 매출은 1.07조 원으로 YoY 2.4% 증가

- IPTV 순증 M/S 1위를 달성하며 가입자 성장 지속
- B2B 매출은 데이터센터 중심 성장세 유지

SKB 연결 영업이익은 832억 원으로 YoY 4.4% 증가

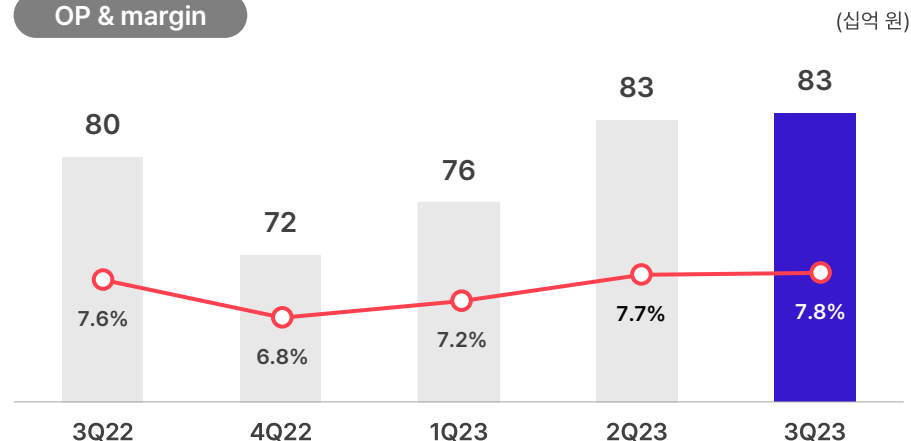
- High-tier 가입자 확대에 따른 매출 성장과 수익성 개선을 바탕으로 영업이익 성장 지속

SKB 연결 순이익은 578억 원으로 YoY 4.4% 증가

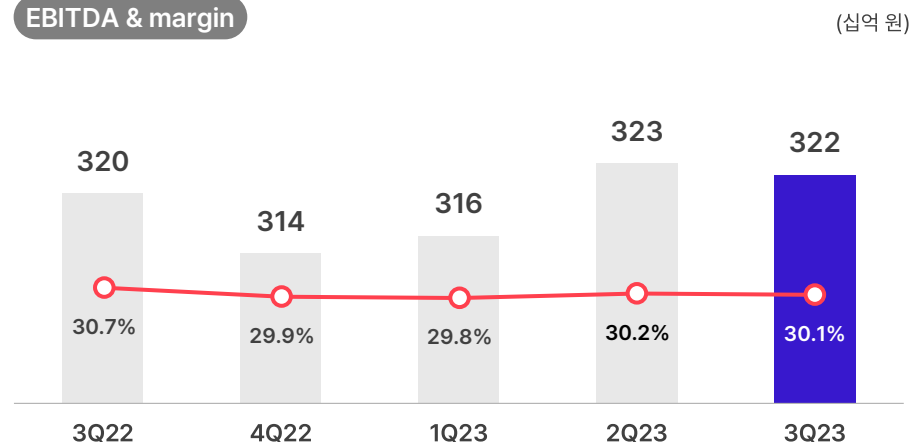
- 영업이익 성장에 바탕으로 당기순이익도 증가 달성

주요 지표 추이

OP & margin



EBITDA & margin



3Q23 Financial Results

Business Highlights

Road to Global AI Company

Shareholder Return

Appendix



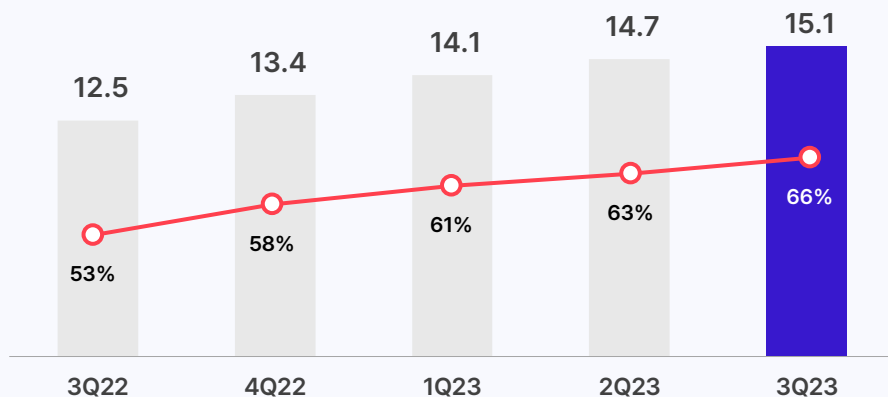
Business Highlights

유무선

5G 가입자 및 비중

(백만 명)

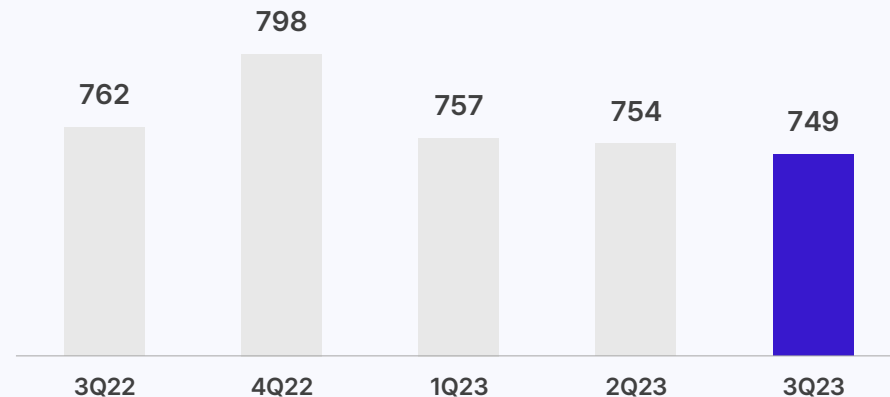
성숙기에 접어든 5G는 완만하지만 꾸준하게 가입자 확대 중



마케팅비용

(십억 원)

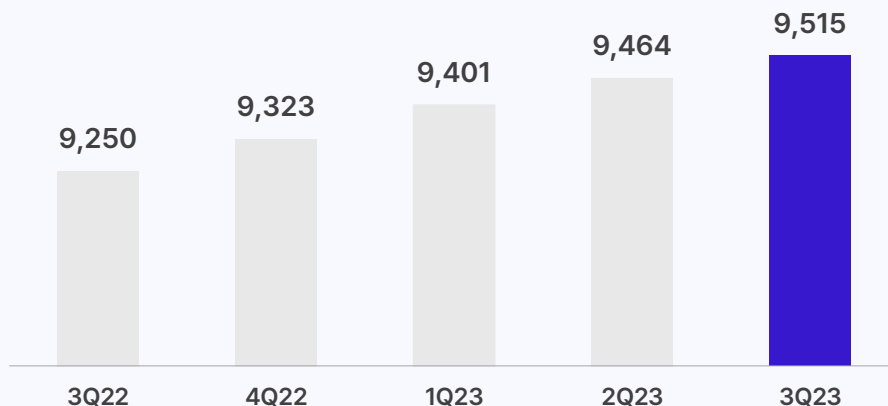
YoY 및 QoQ 감소세를 지속하며 공고한 안정화



유료방송 가입자 (IPTV + CATV)

(천 명)

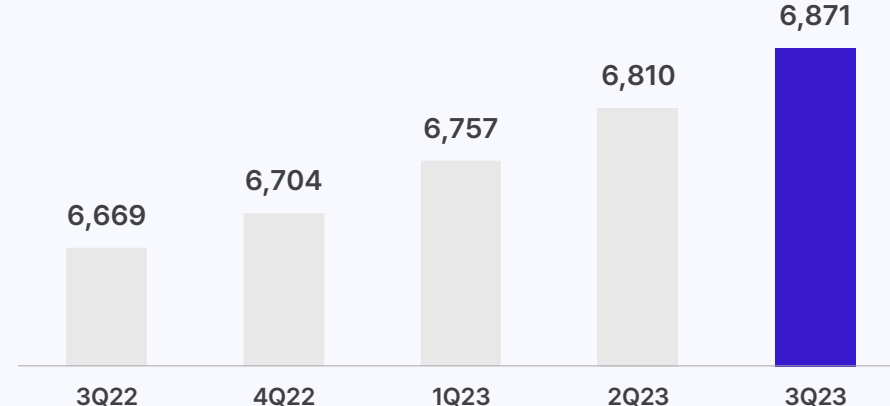
IPTV 가입자 3분기 순증 M/S 1위를 유지하며 지속 성장하여 952만 달성



초고속인터넷 가입자

(천 명)

초고속인터넷 가입자 3분기 순증 M/S 2위 기록하며 687만 달성

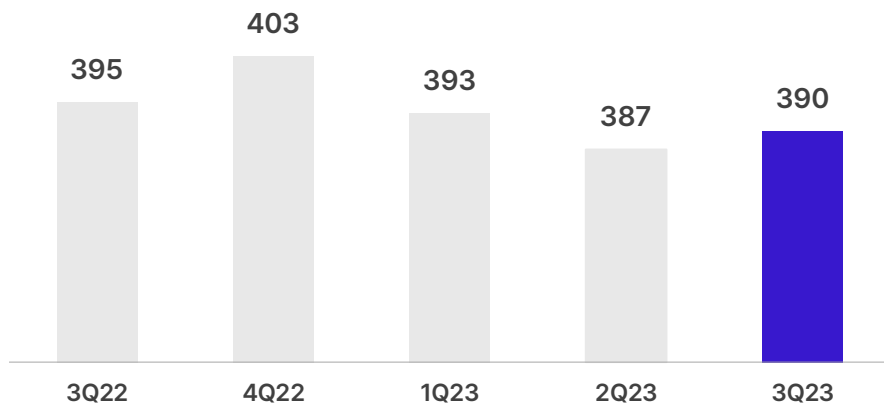


Business Highlights

미디어

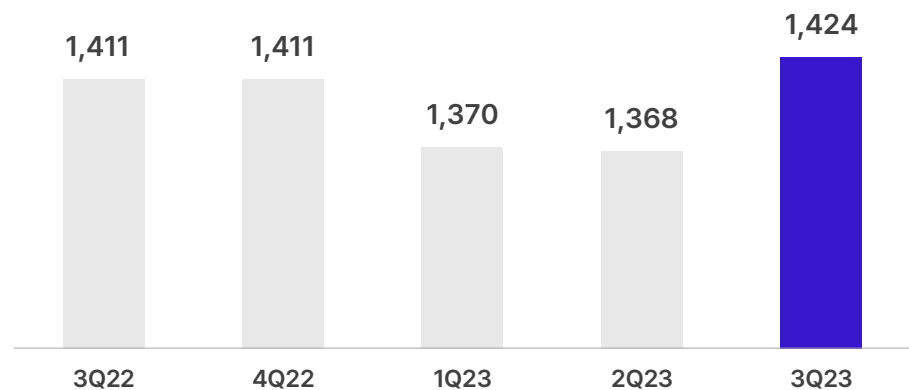
미디어 매출액

(십억 원)



PPM¹⁾ 가입자 현황

(천 명)



1) Pay Per Month (월정액)

● 미디어 매출은 3,902억 원으로 YoY 1.4% 감소

- 미디어 산업 전반의 불황으로 인한 실적 부진에도 불구하고, PPC 매출 회복세에 기인해 QoQ 1.0% 성장

● 콘텐츠 수급 개선과 신규 가입자 유치 활동에 힘입어 PPM 가입자 YoY 0.9% 증가

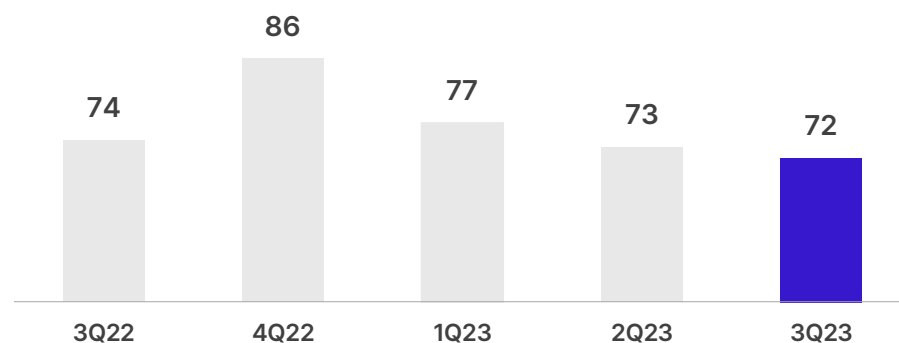
- 극장 개봉 화제작 증가에 따른 수급 개선을 바탕으로 콘텐츠 마케팅 및 curation을 강화함으로써 전년 대비 가입자 성장 기록

● SK스토아 매출은 715억 원으로 YoY 3.5% 감소

- 커머스 업계 전반에 걸친 불황에도 불구하고, 수익성 중심의 상품 포트폴리오 편성과 비용 절감을 통해 영업이익 흑자전환 달성

SK스토아 매출액

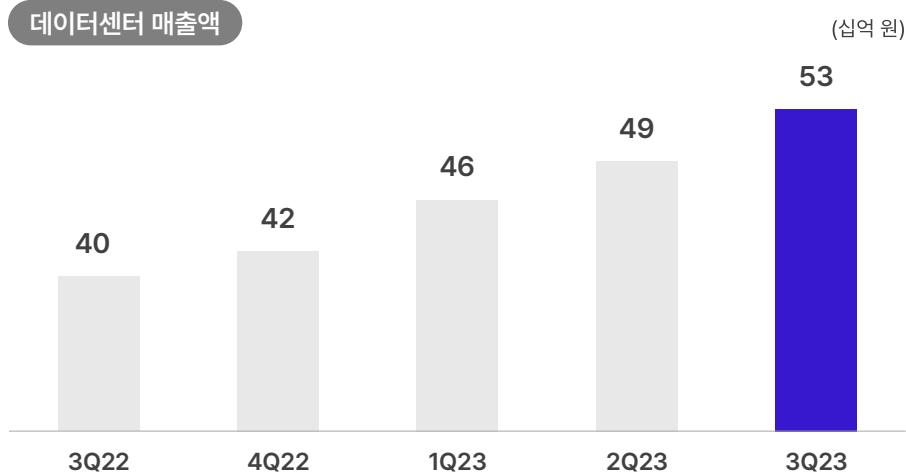
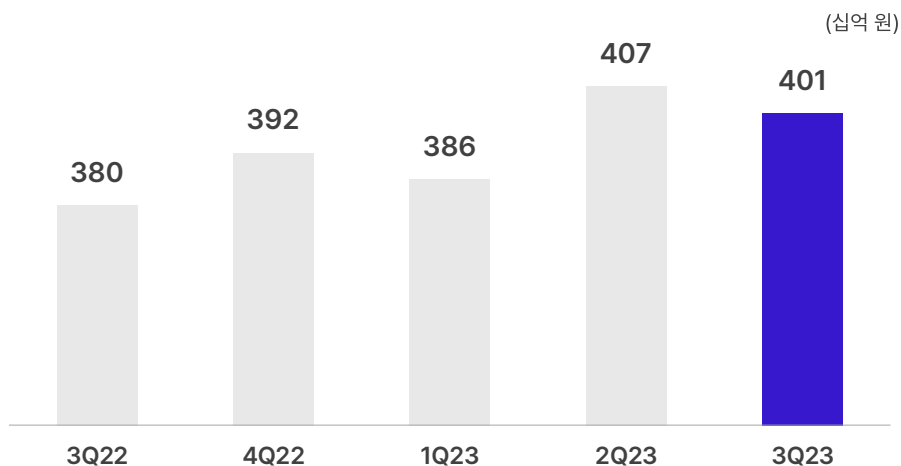
(십억 원)



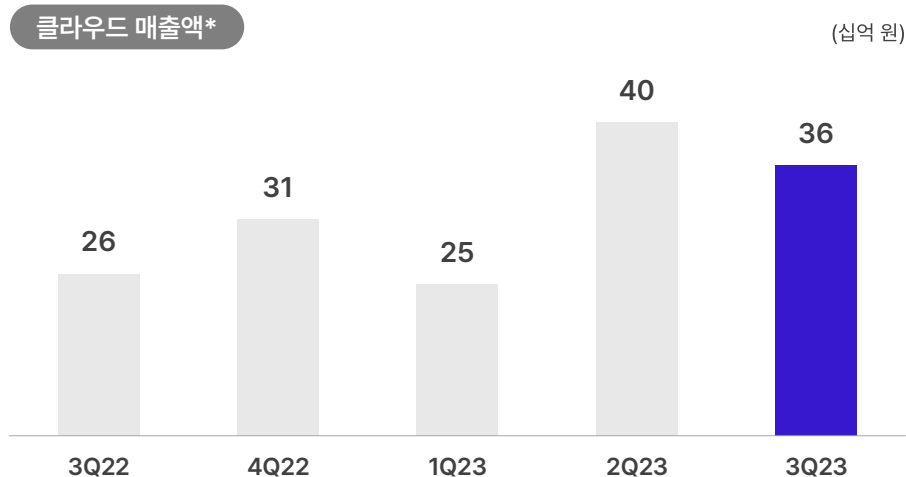
Business Highlights

엔터프라이즈

엔터프라이즈 매출액



- 엔터프라이즈 매출은 4,006억 원으로 YoY 5.8% 증가
 - 가동률 상승에 따른 데이터센터 외형 성장 및 클라우드 수주 증가 등을 기반으로 scale-up 지속
- 데이터센터 매출은 534억 원으로 YoY 32.5% 증가
 - 신규 데이터센터 가동률이 지속적으로 상승함에 따라 전년 대비 매출 성장세 유지
- 클라우드 매출은 362억 원으로 YoY 38.7% 증가
 - MSP 사업의 리커링 매출 비중이 6분기 연속 90% 이상을 기록하며 안정적인 BM으로 자리매김

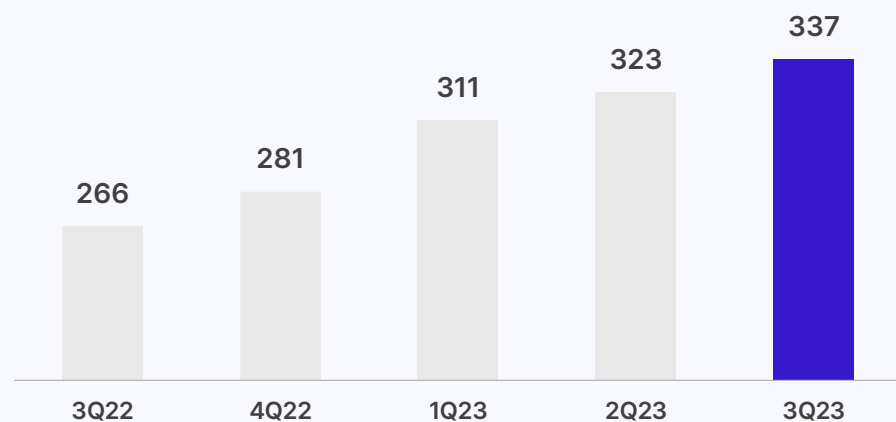


*Enterprise 사업부개편으로 클라우드 매출 조정 발생

구독 GMV

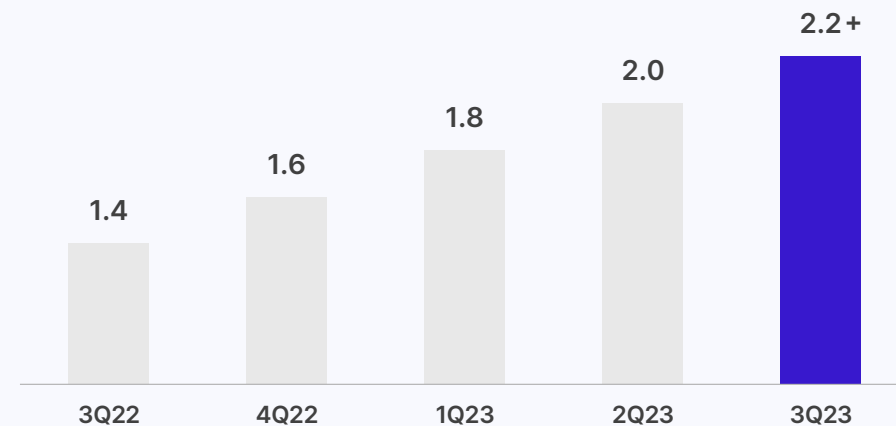
* GMV 기준 변경 및 사업 추가로 재산정

(십억 원)



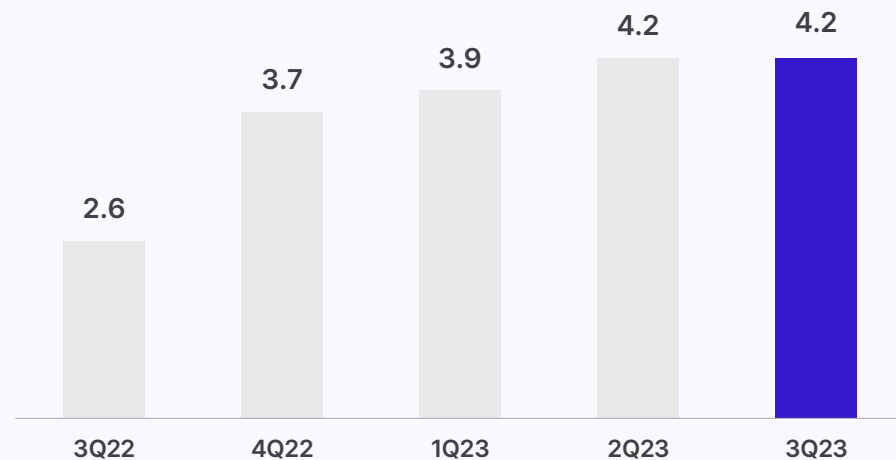
구독 가입자 (T우주)

(백만 명)



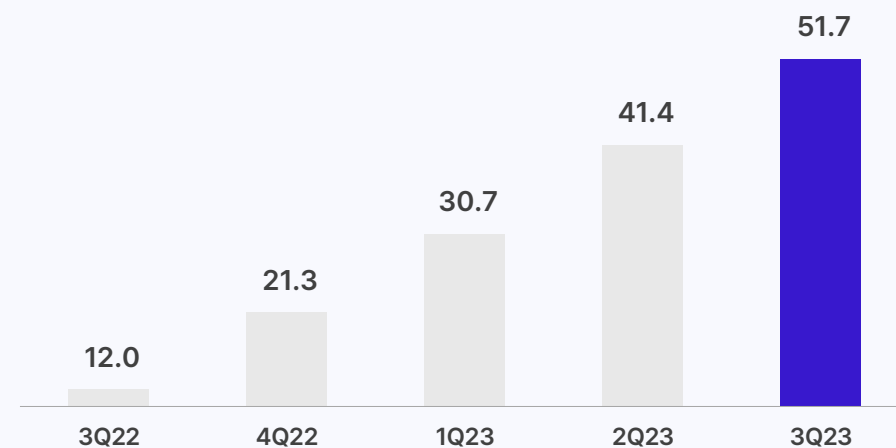
이프랜드 MAU

(백만 명)



이프랜드 누적 사용자

(백만 명)

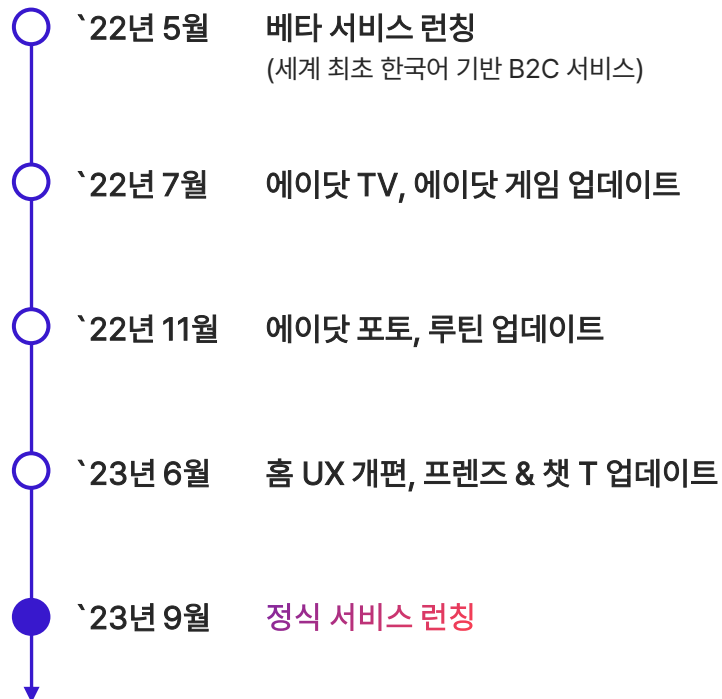


Business Highlights

에이닷 공식 서비스 런칭

커뮤니케이션 AI를 적용하여 새로운 혁신을 추진하고, 일상과 AI 서비스를 연결하는 'AI 개인비서'로 진화하며 AI 서비스 시장을 선점하기 위해 정식 서비스로 전환

주요 경과



Killer service

1 AI Communication 서비스

- 통화요약, 통화 중 실시간 통역 등 통화 전/중/후 사용 경험의 혁신
- 아이폰 통화 녹음/요약 서비스 제공으로 당사 MNO 고객에게 차별화된 전화 경험 제공

2 AI Life Assistant 서비스

- Life 영역의 개인화 기반 추천 및 서비스 간 연결 확장
- AI 수면관리, AI 증권/뉴스, AI 모션 프로필, AI 뮤직 등 일상 전반을 AI로 연결

3 AI 대화 서비스

- **대표 Agent:** 에이닷의 메인 Agent로, 콘텐츠 추천 및 대화를 통한 Task 수행
- **챗T:** ChatGPT/GPT4.0을 사용하여 지식 대화 제공
- **프렌즈:** 스캐터랩과 개발한 에이전트를 사용하여 감성 대화 진행



Business Highlights

이프랜드 경제시스템 도입

인앱결제를 통하여 구매할 수 있는 유료재화를 도입하여 양질의 콘텐츠를 확보/소비/순환하고, 사용자 유입의 가속화 기반 마련

이프랜드 경제시스템 구성

1 콘텐츠 마켓 플레이스

- 아바타 코스튬/ 공간 꾸미기 아이템, 모션, Volumetric 상품, NFT 상품 등 유료 상품 거래
- 이프랜드 스튜디오를 통해 제작된 자체 제작 아이템 거래

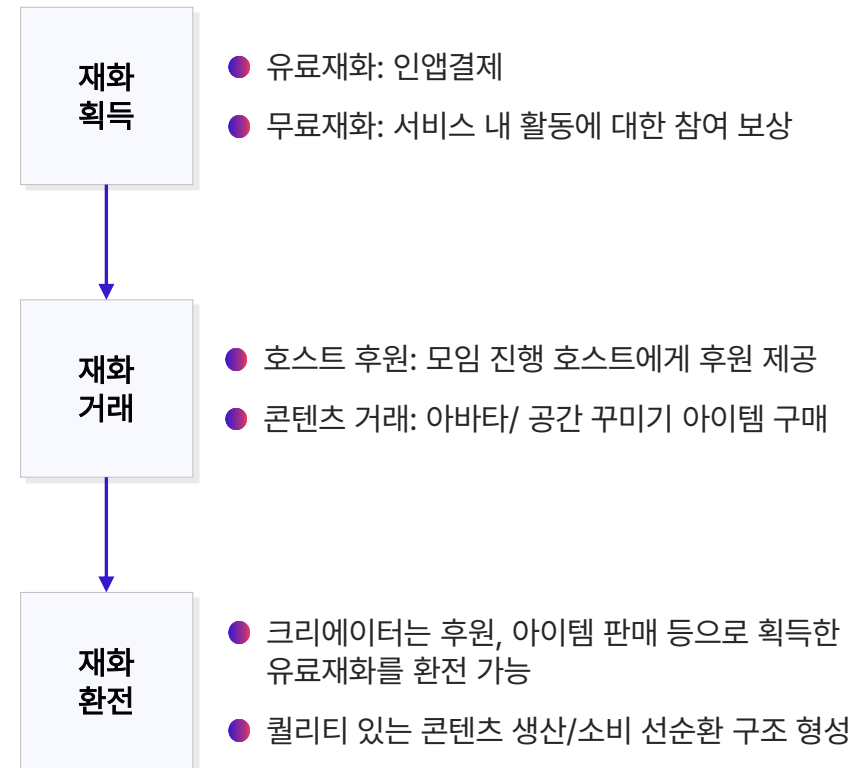
2 결제 시스템(인앱결제)

- 앱스토어에서 인앱결제를 통해 유료재화인 '스톤' 구매
- 유료재화는 프리미엄 아이템 구매 및 호스트 후원에 사용

3 Web3 지갑

- NFT 마켓 플레이스 '탑포트'의 연동을 통해 NFT 아이템 도입
- NFT 아이템을 구입하여 아바타의 코스튬이나 이프홈의 장식품으로 활용

경제시스템 구동 방식



3Q23 Financial Results

Business Highlights

Road to Global AI Company

Shareholder return

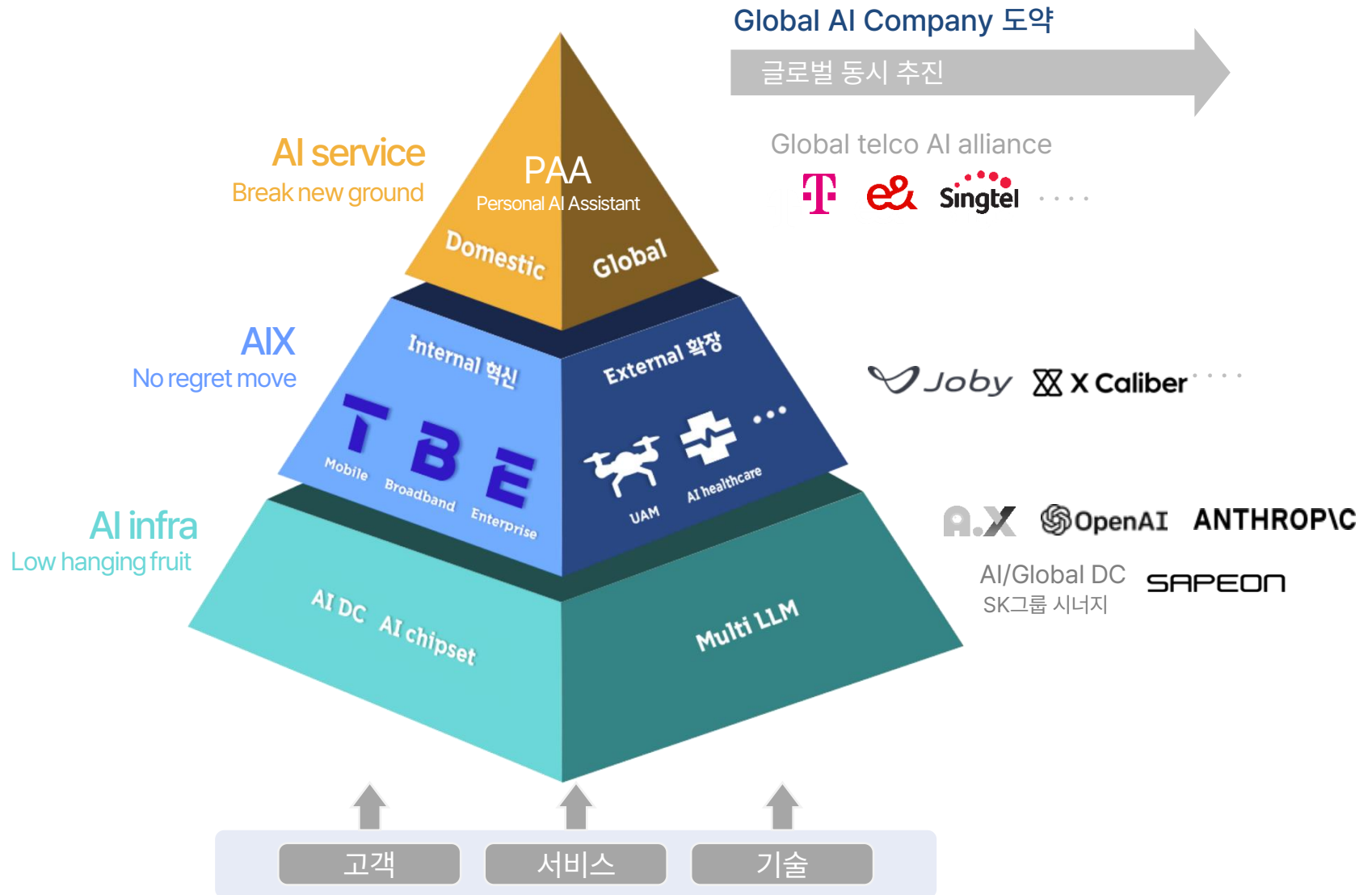
Appendix



Road to Global AI Company

AI Pyramid

AI 인프라, AIX, AI 서비스 3대 영역 중심의 AI 피라미드 전략을 통해 Global AI Company로 도약



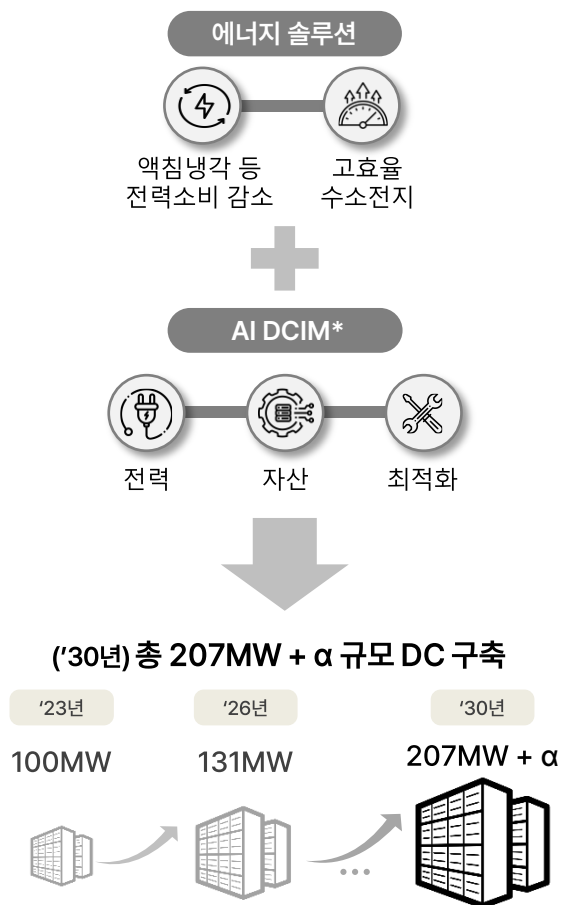
Road to Global AI Company

AI Infra

AI 데이터센터, AI 반도체 및 Multi-LLM 등 AI Company의 근간이 되는 인프라 역량을 확보하고 고도화할 계획

AI Data Center

친환경 에너지 솔루션 및 AI를 통한 DC 관리



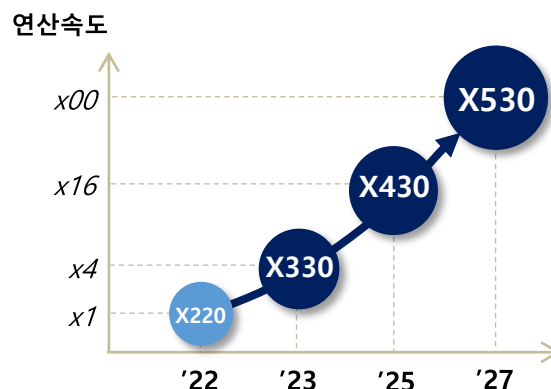
*AI DCIM: AI로 DC 정보를 통합/모니터링, 분석하는 Data Center Infrastructure Management

AI 반도체

자회사 Sapeon의 AI 반도체 활용

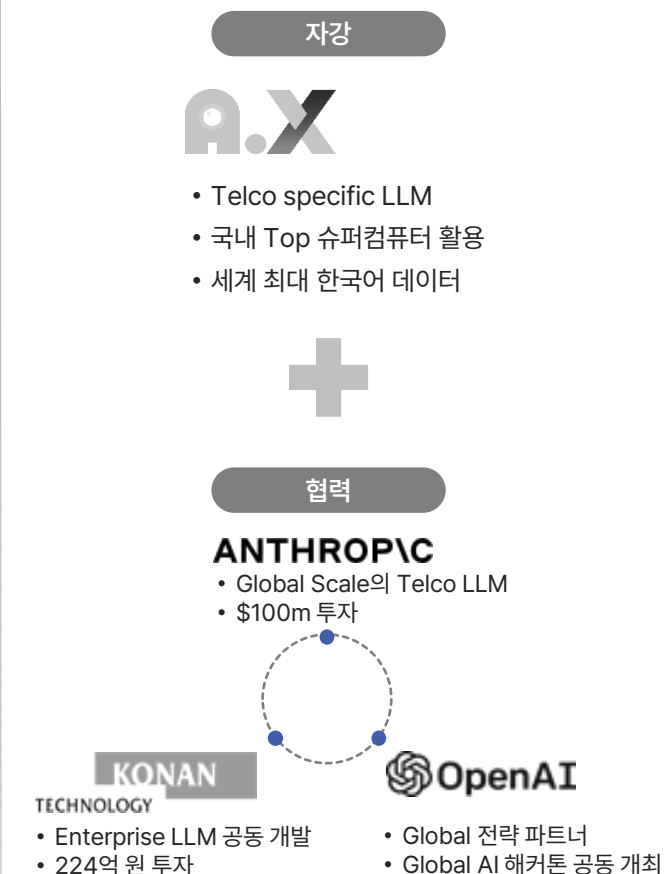


후속 고도화 모델 지속 출시



Multi-LLM

자강과 협력을 통한 Multi-LLM 추진



Road to Global AI Company

AIX

Internal AIX는 AI를 통해 T/B/E 등 기존 사업에서 생산성과 고객경험을 혁신하고, External AIX는 AI tech를 활용하여 Mobility, Healthcare 등 인접 영역으로 확장

Internal AIX (T/B/E)

T

(Mobile)

- AI 마케팅으로 마케팅 효율화 및 비용 절감
- AICC 적용을 통해 고객센터 고도화 및 비용 절감
- 주파수 최적화와 장비 Slim화를 통한 AI 기반 망 구축 및 AI 기반 유지보수 최적화

B

(Broadband)

- 시청자 식별을 통한 개인화된 콘텐츠 Curation 제공
- AI assistant와 대화형으로 작동되는 AI home 구현
- Seamless한 AI 쇼핑 및 AI를 통해 생성한 키즈영어/실버포털 등 신규 콘텐츠 제공 가능

E

(Enterprise)

- 멀티 LLM을 기반으로 고객사 데이터를 접목하여 고객사 특화 LLM 구축
- 당사 LLM과 솔루션(챗봇/콜봇 등) 패키지 제공
- 고객의 사용편의성 향상을 위해 마켓플레이스 형태로 다양한 LLM과 솔루션 제공

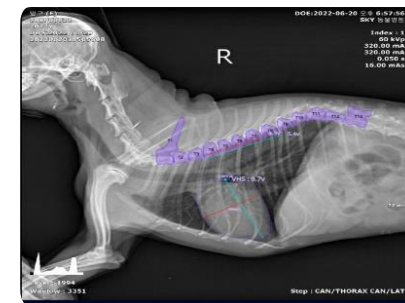
External AIX

Mobility
(UAM)

- 국내 최고 수준의 위치데이터 및 AI 분석기술을 기반으로 최적 입지 선정, 노선 및 관제 가능
- Joby 1억불 투자로 글로벌 top 기체 확보
- 국내 top 컨소시엄 구성하여 '25년 말 상용화 목표

Health
care

- 비전AI 기반 영상진단 솔루션, X-caliber를 통해 신속하고 정확한 수의 진단 역량 확보



- 국내 300여 개 수의 병원에 기 도입되었으며, 국내/외의 병원, 보험사 등으로 레퍼런스 확장 중

Road to Global AI Company

AI Service

글로벌 top 수준의 AI 개인비서를 통해 고객 engagement를 회복하고, 글로벌 telco와 연대하여 규모의 경제 및 커버리지 확보

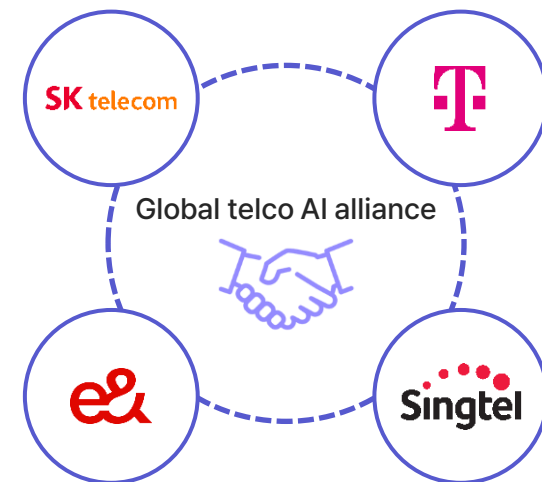
자강 (에이닷)

- 국내 최초 대화형 AI 비서로 '22년 5월 베타 런칭 이후 지속적 서비스 확장
- SKT향 서비스에서 시작, 다양한 3rd party 플러그인으로 개인화된 고객 경험 제공



협력 (Global Personal AI Assistant)

- 국내에서 검증된 서비스의 전세계 확장
- 방대한 고객 데이터와 telco PoC 기반으로 white-label 서비스 제공



규모의 경제 & Global Coverage 확보

3Q23 Financial Results

Business Highlights

Road to Global AI Company

Shareholder Return

Appendix



Shareholder Return

3분기 배당금은 주당 830원으로 결정. 기존 발표한 3천억 원 규모 자기주식 매입 중 약 49% 매입 완료 '23.10.30 매매일 기준

'23년 자기주식 매입 및 소각 개요

- 매입 예정 금액 : 3,000억 원
- 신탁 계약 기간 : 2023. 7. 27. ~ 2024. 1. 26.
- 소각 예정 규모 : 2,000억 원 (2024. 2. 5. 예정)

자기주식 취득 경과

- 신탁계약에 의한 취득 상황 (2023. 10. 30 매매일 기준)
 - 취득 주식수 : 3,023,410주 (발행주식총수의 1.4%)
 - 취득 규모 : 1,468 억원

최근 배당 추이

구 분	2020	2021	2022					2023		
			1Q	2Q	3Q	4Q	연간 계	1Q	2Q	3Q
배당금 총액 (십억 원)	715.1	717.0	180.9	181.0	181.0	181.0	723.8	181.3	181.3	179.6
주당 배당금 ¹⁾ (원)	2,000	3,295 ²⁾	830	830	830	830	3,320	830	830	830
배당수익률 ³⁾	4.1%	5.7%	1.4%	1.5%	1.6%	1.7%	6.8%	1.7%	1.7%	1.6%

1) 액면분할(5:1) 주식 수 기준으로 환산
2) 2021년 배당총액을 기말 유통주식 수로 나누어 산출
3) 배당수익률: 배당기준일 2매매거래일 전부터 과거 1주일간 거래소 시장에서 형성된 최종가격의 산술평균가격에 대한 1주당 배당금의 비율

3Q23 Financial Results

Business Highlights

Road to Global AI Company

Shareholder Return

Appendix



연결 손익계산서

(단위: 십억 원)	1Q22	2Q22	3Q22	4Q22	'22년	1Q23	2Q23	3Q23
영업수익	4,277.2	4,289.9	4,343.4	4,394.5	17,305.0	4,372.2	4,306.4	4,402.6
영업비용	3,844.8	3,830.3	3,877.9	4,140.0	15,692.9	3,877.4	3,843.0	3,904.6
종업원급여	637.1	593.2	581.5	638.0	2,449.8	617.6	590.8	614.2
지급수수료 및 판매수수료	1,310.2	1,370.9	1,384.6	1,453.0	5,518.8	1,356.2	1,352.3	1,381.1
광고선전비	49.2	54.9	53.6	94.7	252.4	43.6	49.2	51.5
감가상각비 ¹⁾	946.3	940.7	933.5	934.8	3,755.3	933.3	948.8	927.7
망접속정산비용	189.4	185.3	180.0	160.6	715.3	172.5	167.2	160.9
전용회선료 및 전파사용료	67.6	61.1	68.9	70.8	268.4	72.0	66.9	67.4
상품매출원가	307.6	267.7	304.7	388.1	1,268.1	314.2	277.3	302.5
기타영업비용	337.3	356.6	371.0	399.9	1,464.8	368.1	390.5	399.3
영업이익	432.4	459.6	465.6	254.5	1,612.1	494.8	463.4	498.0
EBITDA	1,378.7	1,400.3	1,399.1	1,189.3	5,367.4	1,428.1	1,412.2	1,425.7
<i>EBITDA margin</i>	32.2%	32.6%	32.2%	27.1%	31.0%	32.7%	32.8%	32.4%
영업외수지	(105.4)	(56.8)	(103.2)	(110.5)	(375.9)	(73.9)	(13.6)	(97.9)
지분법손익	(38.4)	13.6	(51.0)	(5.8)	(81.7)	0.8	8.9	(3.2)
세전이익	327.0	402.8	362.4	144.0	1,236.2	420.9	449.8	400.0
당기순이익	220.3	258.1	245.6	223.7	947.8	302.5	347.8	308.2
지배회사 지분순이익(손실)	211.3	253.9	234.6	212.7	912.4	290.5	329.2	297.9
소수주주 지분순이익(손실)	9.1	4.3	11.0	11.1	35.4	12.0	18.6	10.3
기본주당이익(원)	953	1,147	1,059	959	4,118	1,314	1,490	1,346

1) 경상연구개발비에 포함된 R&D 관련 감가상각비 포함

연결 재무상태표

(단위: 십억 원)	1Q22말	2Q22말	3Q22말	4Q22말	1Q23말	2Q23말	3Q23말
자산	30,574.7	30,648.4	30,529.8	31,308.2	30,539.6	30,305.6	29,879.3
유동자산	6,544.8	7,061.2	7,318.7	7,219.2	7,011.5	6,706.0	6,614.6
현금및단기금융상품 ¹⁾	1,386.2	1,841.5	1,839.0	2,119.5	1,918.2	1,908.2	1,595.2
매출채권 및 기타채권	2,602.3	2,593.5	2,652.5	2,450.4	2,368.3	2,273.4	2,528.6
기타유동자산	2,556.3	2,626.3	2,827.2	2,649.3	2,725.0	2,524.4	2,490.8
비유동자산	24,029.8	23,587.2	23,211.1	24,089.0	23,528.1	23,599.6	23,264.7
유무형자산	18,330.4	18,269.4	17,882.1	18,747.5	18,100.6	18,057.4	17,626.0
투자자산	3,855.3	3,541.5	3,472.1	3,300.4	3,433.6	3,528.6	3,605.7
기타비유동자산	1,844.1	1,776.4	1,856.9	2,041.1	1,993.8	2,013.6	2,033.0
부채	18,305.2	18,501.8	18,232.7	19,153.0	18,222.8	17,911.9	17,507.7
유동부채	6,935.3	7,575.9	7,429.0	8,046.5	7,202.9	6,659.2	6,526.2
단기차입금	168.0	13.0	13.0	143.0	13.0	13.0	13.0
매입채무 및 기타채무	2,157.7	2,010.1	1,520.5	2,517.2	1,788.8	1,713.2	1,758.7
기타유동부채	4,609.6	5,552.9	5,895.5	5,386.4	5,401.1	4,933.0	4,754.5
비유동부채	11,369.9	10,925.8	10,803.7	11,106.5	11,019.9	11,252.7	10,981.5
사채 및 장기차입금	7,423.2	7,064.7	7,015.2	7,192.2	7,391.6	7,667.7	7,490.2
이연법인세부채	978.7	862.8	849.7	763.8	842.0	825.2	794.8
기타비유동부채	2,968.0	2,998.3	2,938.8	3,150.5	2,786.3	2,759.8	2,696.6
자본	12,269.5	12,146.6	12,297.1	12,155.2	12,316.7	12,393.7	12,371.5
자본금 및 기타불입자본	(11,529.5)	(11,519.0)	(11,507.7)	(11,536.6)	(11,515.1)	(11,515.1)	(11,618.1)
이익잉여금	22,297.1	22,376.7	22,457.0	22,463.7	22,549.8	22,712.1	22,828.6
기타포괄손익	738.0	500.5	556.0	391.2	488.4	388.2	339.1
소수주주지분	763.9	788.3	791.8	836.9	793.7	808.5	821.9

1) 현금 및 현금성자산, 단기금융상품 등 포함

별도 손익계산서

(단위: 십억 원)	1Q22	2Q22	3Q22	4Q22	'22년	1Q23	2Q23	3Q23
영업수익	3,077.4	3,118.2	3,122.6	3,096.3	12,414.6	3,117.3	3,119.2	3,148.4
이동전화수익	2,587.1	2,615.8	2,625.4	2,634.4	10,462.7	2,627.0	2,617.9	2,654.1
망접속정산수익	132.4	129.3	125.1	98.7	485.5	115.4	111.5	107.0
기타	357.9	373.1	372.2	363.2	1,466.4	374.9	389.8	387.3
영업비용	2,720.5	2,737.3	2,733.9	2,901.7	11,093.5	2,701.6	2,740.1	2,741.3
총업원급여	291.9	237.7	214.7	248.7	993.0	233.1	216.4	229.0
지급수수료	1,154.7	1,177.6	1,193.4	1,266.4	4,792.1	1,179.4	1,197.9	1,191.3
마케팅수수료	727.7	723.5	731.1	719.1	2,901.4	729.6	718.0	713.5
기타수수료	427.0	454.1	462.3	547.3	1,890.7	449.8	479.9	477.8
광고선전비	16.9	34.9	30.6	78.9	161.3	27.0	35.9	35.2
감가상각비 ¹⁾	713.3	704.5	705.2	704.6	2,827.6	705.0	715.9	702.6
망접속정산비용	144.0	140.4	134.2	114.0	532.6	124.8	119.0	115.0
전용회선료	20.5	21.2	22.3	23.2	87.3	24.7	20.1	20.3
전파사용료	25.3	25.8	26.3	26.4	103.9	26.3	25.8	25.0
기타영업비용	353.7	395.1	407.3	439.6	1,595.6	381.3	409.2	422.8
영업이익	356.9	380.9	388.7	194.6	1,321.1	415.7	379.1	407.1
EBITDA	1,070.3	1,085.4	1,093.9	899.2	4,148.7	1,120.7	1,095.0	1,109.7
EBITDA margin	34.8%	34.8%	35.0%	29.0%	33.4%	36.0%	35.1%	35.2%
영업외수지	(18.3)	(52.5)	44.0	(148.1)	(174.9)	85.9	(16.5)	(79.6)
세전이익	338.6	328.4	432.7	46.6	1,146.3	501.6	362.6	327.5
당기순이익	252.0	224.5	305.1	87.9	869.5	422.2	272.8	250.4

1) 경상연구개발비에 포함된 R&D 관련 감가상각비 포함

별도 재무상태표

(단위: 십억 원)	1Q22말	2Q22말	3Q22말	4Q22말	1Q23말	2Q23말	3Q23말
자산	26,090.8	25,874.8	25,601.1	26,432.1	25,589.6	24,968.9	24,859.5
유동자산	4,767.3	5,056.4	5,189.1	5,498.5	5,118.4	4,563.5	4,737.6
현금 및 단기금융상품 ¹⁾	503.3	740.7	764.5	1,387.3	872.7	749.2	685.3
매출채권 및 기타채권	2,106.7	2,048.0	2,071.1	1,852.7	1,971.5	1,729.8	1,954.3
기타유동자산	2,157.3	2,267.7	2,353.5	2,258.4	2,274.2	2,084.5	2,098.0
비유동자산	21,323.5	20,818.5	20,412.0	20,933.7	20,471.2	20,405.5	20,121.8
유무형자산	13,427.7	13,413.8	13,030.0	13,519.3	12,982.2	12,825.7	12,454.4
투자자산	6,315.5	5,924.7	5,785.3	5,777.3	5,863.6	5,980.8	6,035.6
기타비유동자산	1,580.2	1,480.0	1,596.7	1,637.0	1,625.3	1,599.0	1,631.8
부채	15,309.5	15,367.1	15,085.4	16,048.7	14,900.5	14,283.6	14,287.0
유동부채	5,570.8	6,031.8	5,438.1	6,236.1	5,283.2	4,909.0	5,018.4
매입채무 및 기타채무	1,845.8	2,025.2	1,364.6	2,414.1	1,498.0	1,661.1	1,700.3
기타유동부채	3,725.1	4,006.6	4,073.5	3,822.0	3,785.2	3,247.9	3,318.1
비유동부채	9,738.6	9,335.3	9,647.2	9,812.6	9,617.3	9,374.5	9,268.7
사채 및 장기차입금	6,097.0	5,819.5	6,162.8	6,345.9	6,461.2	6,307.2	6,260.7
장기미지급금	1,223.8	1,229.0	1,234.2	1,239.5	881.6	885.2	888.9
기타비유동부채	2,417.8	2,286.9	2,250.3	2,227.3	2,274.5	2,182.1	2,119.1
자본	10,781.3	10,507.7	10,515.8	10,383.4	10,689.1	10,685.4	10,572.5
자본금 및 기타불입자본	(4,468.6)	(4,474.4)	(4,473.0)	(4,476.2)	(4,456.2)	(4,456.2)	(4,556.5)
이익잉여금	14,672.3	14,717.1	14,839.6	14,691.5	14,921.3	15,022.6	15,092.1
기타포괄손익	577.7	265.1	149.2	168.1	224.0	119.0	36.9

1) 현금 및 현금성자산, 단기금융상품 등 포함

손익계산서

(단위: 십억 원)	1Q22	2Q22	3Q22	4Q22	'22년	1Q23	2Q23	3Q23
영업수익	1,026.0	1,032.8	1,044.2	1,053.3	4,156.3	1,061.5	1,068.3	1,069.2
영업비용	949.9	954.6	964.5	981.5	3,850.6	985.3	985.6	986.0
종업원급여	144.0	145.8	151.0	156.3	596.9	160.6	158.1	164.6
마케팅비용	93.2	91.1	88.8	86.2	359.3	90.0	89.9	92.6
지급수수료	285.7	290.6	290.9	297.2	1,164.7	284.4	286.4	294.3
접속료	30.9	30.5	30.1	29.8	121.2	31.4	30.5	28.3
통신설비사용료	30.4	31.8	33.4	34.5	130.0	34.3	34.5	34.9
기타영업비용	120.7	122.9	129.9	134.9	508.3	144.5	145.8	132.4
감가상각비	245.1	241.9	240.5	242.6	970.2	240.0	240.4	239.0
영업이익	76.1	78.2	79.7	71.8	305.7	76.1	82.7	83.2
EBITDA	321.2	320.1	320.2	314.4	1,275.9	316.1	323.1	322.2
EBITDA margin	31.3%	31.0%	30.7%	29.9%	30.7%	29.8%	30.2%	30.1%
영업외손익	(8.8)	(5.4)	(6.2)	(4.9)	(25.3)	(9.4)	(12.0)	(10.0)
세전이익	67.3	72.7	73.5	66.9	280.4	66.7	70.7	73.2
당기순이익	50.9	52.9	55.4	58.0	217.3	50.6	58.1	57.8

재무상태표

(단위: 십억 원)	1Q22말	2Q22말	3Q22말	4Q22말	1Q23말	2Q23말	3Q23말
자산	5,931.6	6,103.6	6,120.9	6,293.9	6,448.2	6,657.9	6,317.3
유동자산	1,322.7	1,530.2	1,605.1	1,348.3	1,614.8	1,707.4	1,385.4
현금 및 현금성자산	436.7	649.4	583.6	368.0	651.9	563.2	380.8
단기금융상품	10.5	20.5	39.1	10.3	10.9	167.6	46.1
재고자산	22.3	24.8	24.9	20.8	17.6	11.9	16.4
기타유동자산	853.1	835.5	957.5	949.2	934.3	964.8	942.2
비유동자산	4,608.9	4,573.4	4,515.9	4,945.6	4,833.4	4,950.5	4,931.9
유형자산	3,013.8	2,976.2	2,975.1	3,116.4	3,000.0	3,139.0	3,145.5
투자부동산	8.4	8.4	8.3	29.3	29.3	28.1	26.3
기타무형자산	765.7	745.1	728.3	740.7	727.4	705.9	691.8
기타비유동자산	820.9	843.8	804.1	1,059.2	1,076.7	1,077.5	1,068.3
부채	3,022.7	3,139.1	3,072.9	3,173.5	3,484.4	3,631.9	3,235.6
유동부채	1,243.1	1,439.1	1,790.8	1,707.8	1,926.5	1,669.9	1,419.0
미지급금 및 기타채무	639.1	742.1	775.6	849.1	962.5	849.7	803.9
차입금 및 사채	334.2	431.0	777.5	614.5	672.5	572.4	375.4
기타유동부채	269.9	265.9	237.7	244.3	291.6	247.9	239.7
비유동부채	1,779.6	1,700.0	1,282.1	1,465.6	1,557.9	1,962.0	1,816.6
장기성매입채무 및 기타채무	3.8	3.8	0.9	0.0	0.1	0.1	2.8
장기차입금 및 사채	1,326.3	1,245.2	852.4	846.3	922.5	1,308.0	1,165.0
기타비유동부채	449.5	451.0	428.9	619.3	635.3	653.9	648.9
자본	2,908.9	2,964.6	3,048.0	3,120.5	2,963.8	3,026.1	3,018.8
자본금	2,007.3	2,007.3	2,007.3	2,010.2	2,010.2	2,010.2	2,010.2
기타불입자본	645.7	645.6	645.7	657.7	657.7	657.7	657.7
이익잉여금	253.7	308.3	395.6	454.5	299.7	359.3	419.3
기타포괄손익누계액	2.2	3.4	(0.6)	(2.0)	(3.9)	(1.1)	(5.5)

가입자 수

	3Q21	4Q21	1Q22	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	YoY	QoQ
SKT (천 명)											
MNO 가입자 ¹⁾	29,422	29,696	29,832	30,250	30,440	30,452	30,552	31,159	31,168	2.4%	0.0%
순증	39	274	136	418	190	12	100	607	9	△95.2%	△98.5%
신규	788	1,057	837	1,076	914	660	757	1,290	841	△8.0%	△34.8%
해지	750	782	701	658	724	648	657	683	832	14.9%	21.8%
월평균 해지율	0.8%	0.9%	0.8%	0.7%	0.8%	0.7%	0.7%	0.7%	0.9%	0.1%p	0.2%p
핸셋 가입자	23,906	23,750	23,678	23,587	23,402	23,278	23,275	23,205	23,095	△1.3%	△0.5%
LTE 가입자	19,644	18,782	17,981	17,645	17,201	16,367	15,750	15,871	15,450	△10.2%	△2.7%
5G 가입자	8,650	9,874	10,879	11,682	12,468	13,393	14,148	14,673	15,146	21.5%	3.2%
총 무선 가입자 ²⁾	31,595	31,884	32,129	32,559	32,831	32,836	33,010	33,723	33,657	2.5%	△0.2%
SKB (천 명)											
유료방송 가입자	8,913	9,000	9,094	9,167	9,250	9,323	9,401	9,464	9,515	2.9%	0.5%
IPTV	6,035	6,137	6,246	6,328	6,416	6,504	6,592	6,648	6,695	4.4%	0.7%
CATV	2,878	2,863	2,848	2,839	2,834	2,819	2,809	2,815	2,820	△0.5%	0.2%
초고속 인터넷	6,560	6,580	6,608	6,633	6,669	6,704	6,757	6,810	6,871	2.7%	0.9%
CAPEX (십억 원)											
SKT+SKB	509	1,423	279	806	458	1,492	212	826	448	△2.1%	△45.7%

1) MVNO 제외, 기타회선 제외

2) MVNO 포함, 기타회선 제외

ARPU

(원)	3Q21	4Q21	1Q22	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	YoY	QoQ
ARPU ¹⁾	30,670	30,740	30,401	30,656	30,633	30,495	30,101	29,920	29,913	△2.3%	0.0%
MVNO포함 청구기준 ARPU	28,600	28,820	28,492	28,706	28,636	28,495	28,120	27,683	27,977	△2.3%	1.1%

1) SKT MNO수익 기준(2G/3G/LTE/5G 및 IoT 포함): 음성 및 데이터수익(가입비, 접속수익 제외), 부가서비스 수익 등을 포함 / 매출할인(약정 및 결합할인 등) 반영. MVNO 관련 매출 제외

SKT 무선 가입자 기준(2G/3G/LTE/5G 및 IoT 포함): 과기정통부 가입자 통계 중 과금회선 분기평균 가입자수 기준

SK telecom